

**МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
СХІДНОУКРАЇНСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ
імені ВОЛОДИМИРА ДАЛЯ**

**МЕТОДИЧНІ ВКАЗІВКИ
до виконання контрольної роботи №2**

з дисципліни «Економіка та організація інноваційної діяльності»

*(для здобувачів першого (бакалаврського) рівня вищої освіти
спеціальності С1 «Економіка та міжнародні економічні відносини»)*

(Електронне видання)

Затверджено
на засіданні кафедри
економіки і підприємництва
Протокол № 8 від 15.01. 2026 р

УДК 330.341.1

Методичні вказівки до виконання контрольної роботи №2 з дисципліни «Економіка та організація інноваційної діяльності» *(для здобувачів першого (бакалаврського) рівня вищої освіти спеціальності С1 «Економіка та міжнародні економічні відносини»)* (Електронне видання) / уклад.: К.І. Сєребряк, О.В. Маслош – Київ: вид-во СНУ ім. В. Даля, 2026. – 40с.

Методичні вказівки містять загальні вимоги до оформлення контрольної роботи, приклади рішення типових задач, варіанти для виконання контрольної роботи.

Укладачі: д.е.н., проф. К.І. Сєребряк.
к.х.н., доц. О.В. Маслош

Рецензент: д.е.н., проф. Ю.І.Клюс

ЗМІСТ

ВСТУП.....	4
1. ЗАГАЛЬНІ ВИМОГИ ДО ВИКОНАННЯ ТА ОФОРМЛЕННЯ КОНТРОЛЬНОЇ РОБОТИ.....	4
2. ПРИКЛАДИ РІШЕННЯ ТИПОВИХ ЗАДАЧ	5
3. КРИТЕРІЇ ОЦІНЮВАННЯ КОНТРОЛЬНОЇ РОБОТИ	12

ВСТУП

Навчальна дисципліна «Економіка та організація інноваційної діяльності» є складовою підготовки для здобувачів першого (бакалаврського) рівня вищої освіти спеціальності С1 «Економіка та міжнародні економічні відносини».

Виконання контрольної роботи є складовою навчального процесу, активною формою практичної роботи здобувачів вищої освіти.

Метою контрольної роботи є систематизація, закріплення та розширення практичних знань здобувачів вищої освіти з навчальної дисципліни «Інтелектуальна власність та комерціалізація наукових досліджень», а також оволодіння навичками самостійного вивчення дисципліни.

1. ЗАГАЛЬНІ ВИМОГИ ДО ВИКОНАННЯ ТА ОФОРМЛЕННЯ КОНТРОЛЬНОЇ РОБОТИ

Виконувати контрольну роботу слід в електронному вигляді на аркушах формату А4 (шрифт – 14, міжрядковий інтервал – полуторний), з одного боку. Рекомендовані поля: ліве – 30 мм, верхнє – 20 мм, праве – 10 мм, нижнє – 20 мм.

Всі сторінки роботи нумеруються, без пропусків, повторів і літерних доповнень. Першою сторінкою вважається титульна, на якій цифра «1» не ставиться, а загальна нумерація починається на наступній сторінці (завдання до контрольної роботи) з цифри «2». Номер сторінки вказується в правому нижньому куті сторінки без крапки наприкінці.

В роботі обов'язково вказується номер варіанту і повний текст завдань.

Номер варіанту контрольної роботи визначається у додатковому файлі на платформі Moodle. Кожен варіант контрольної роботи складається з одного розрахункового завдання. Варіанти контрольної роботи наведені в дод. Б даних методичних вказівок.

Виконання розрахункового завдання має супроводжуватись поетапними поясненнями. Повторювальні розрахунки доцільно представляти у табличному вигляді.

При визначенні числових значень величин треба вказувати одиниці їх виміру. Наприкінці розрахунку необхідно сформулювати відповідний висновок.

Оформлення контрольної роботи проводиться у такій послідовності:

- 1) титульна сторінка (дод. А);
- 2) завдання до контрольної роботи (дод. Б);
- 3) розв'язання задач (рішення з усіма поясненнями, кінцева відповідь, висновок).

2. ПРИКЛАДИ РІШЕННЯ ТИПОВИХ ЗАДАЧ

Задача-приклад 1.

Підприємство планує продати ліцензію на виготовлення нової продукції за наступними обсягами виробництва: -1-й рік -12 тис. од., 2-й рік -14 тис. од., 3-й рік -13 тис. од. Ціна одиниці продукції по роках складе 800 грн., 840 грн., 850 грн. відповідно. Визначити вартість ліцензії, якщо ставка роялті складе 30% від обсягу реалізованої продукції. Дисконтна ставка - 20%.

Розв'язання

Показники	1 рік	2 рік	3 рік
Обсяг виробництва тис од.	12	14	13
Ціна продукції грн/од	800	840	850
Дохід тис. грн/рік	9600	11760	11050
Роялті тис грн./рік	2880	3528	3315
Коефіцієнт дисконтування	1	0,8333	0,6944
Роялті, приведені, тис грн./рік	2880,00	2940,02	2302,94

Вартість ліцензії: $2880,00 + 2940,02 + 2302,94 = 8122,96$ тис грн

Відповідь: Вартість ліцензії 8122,96 тис грн

Задача-приклад 2. Визначити вартість товарного знаку, якщо маркетингове дослідження показало, що за станом на дату оцінки відпускна ціна 1 од. продукції на 150 грн. перевищує відпускну ціну продукції конкурента. При цьому кожна продукція відповідає стандартам якості. Ставка ПДВ -20%, ставка податку на прибуток -18%.

Коефіцієнт капіталізації -30%. Фізичний обсяг продажу продукції за рік під цим товарним знаком складає 500 тис.од.

Розв'язання

1) Чистий економічний ефект з 1 одиниці (без ПДВ і податку на прибуток)

1. Вилучаємо ПДВ із цінової переваги:

$$\Delta P_{\text{(безПДВ)}} = 150,00 / 1,20 = 125,00 \text{ грн/од}$$

2. Враховуємо податок на прибуток (18%):

$$E_1 = \Delta P_{\text{без ПДВ}} \cdot (1 - 0,18) = 125,00 \cdot 0,82 = 102,50 \text{ грн/од}$$

Річний економічний ефект від реалізації продукції за товарним знаком з Зрахуванням цінової переваги:

$$E_p = 500 \cdot 102,50 = 51250 \text{ тис грн.}$$

Використання товарного знаку надасть підприємству з урахуванням коефіцієнта капіталізації:

$$B_{mз} = \frac{51250}{0,3} = 170833,33 \text{ тис грн.}$$

Відповідь: вартість товарного знаку складе 170833,33 тис грн.

Приклад 3. Визначити ціну об'єкта промислової власності, що не має прототипу на момент продажу і складається з 3-х структурних елементів, витрати на які склали: 1-й елемент (1й рік - 200тис грн, 2й рік - 100тис грн, 3й рік - 50тис грн), 2-й елемент (3й рік - 150тис грн 4й рік - 150тис грн), 3 елемент (5й рік - 200тис грн, 6-й рік - 200тис грн 7й рік - 50тис грн). Нормативний термін дії охоронного документа з моменту декларування ідеї -20 років. Ставка дисконтування - 10%.

Розв'язання:

Структурний елемент	Вартість заміщення (тис грн) за роками							Сума
	1 рік	2 рік	3 рік	4 рік	5 рік	6 рік	7 рік	
1	200	100	50					
Д1	354,32	161,05	73,205					588,575
2			150	150				
Д2			219,615	199,65				419,265
3					200	200	50	

ДЗ					242	220	50	512
$KД(t)=(1+r)^{(7-t)}$	1,7716	1,6105	1,4641	1,3310	1,2100	1,1000	1	1519,54

Загальна вартість заміщення (приведена до 7-го року):

$$C_{\text{заміщ}} = 588,575 + 419,265 + 512,00 = 1519,54 \text{ тис. грн}$$

Ціна об'єкту промислової власності:

$$C_o = \sum_n^k (C_i \cdot KД) \cdot K_c \cdot K_3,$$

де:

C_i - ціна елементу (етапу);

$KД$ - коефіцієнт дисконтування;

K_c - коефіцієнт старіння, $K_c = 1 - \frac{T_\phi}{T}$;

K_3 - Коефіцієнт значимості, якщо немає прототипу - 1,3, базовий варіант - 1,2, допоміжний варіант - 1,1.

$$C_o = 1519,54 \cdot \left(1 - \frac{7}{20}\right) \cdot 1,3 = 1284,205 \text{ тис грн}$$

Відповідь: Ціна об'єкта промислової власності складе 1284,205 тис грн

Приклад 4. На підставі техніко-економічних показників дати висновок про доцільність впровадження інженерного рішення, що передбачає: збільшення річної виробничої потужності на 12%, збільшення чисельності основного виробничого персоналу на 6%, подорожчання вартості устаткування на 3,6%, збільшення вартості оборотних коштів на 2,5% зниження собівартості одиниці продукції на 7,5%.

Дані діючого виробництва:

- обсяг виробництва - 192 тис. од;
- ціна одиниці продукції - 540 грн.;
- вартість основних виробничих фондів-36 млн грн., у т.ч. основного обладнання – 16,2 млн грн.;
- вартість оборотних коштів – 3,38 млн грн.;
- середньооблікова чисельність працюючих - 125 осіб., у т.ч. основного виробничого персоналу - 80 осіб., чергового персоналу - 35 осіб.

- собівартість продукції - 490 грн / од.

Виробництво працює за 4-бригадним графіком. Ефективний фонд робочого часу працюючих у безперервному виробництві та за 5-ти денному робочому тижні приймається 1928 і 1853 год. відповідно.

Розв'язання:

1) Річний обсяг виробництва.

Для діючого виробництва

- у вартісному вираженні: $V_{\text{с}} = 540 \cdot 192 = 103680$ тис грн/од.

Для проектного виробництва

- у натуральному вираженні: $V_{\text{нн}} = 192 \cdot 1,12 = 215,04$ тис.од.

- у вартісному вираженні: $V_{\text{нс}} = 103680 \cdot 1,12 = 116121,6$ тис грн/од.

2) Чисельність робітників.

Для діючого виробництва:

- чисельність іншого персоналу: $Ч_{\text{ін.о}} = 125 - 80 - 35 = 10$ осіб.

Для проектного виробництва:

- чисельність основних робітників: $Ч_{\text{о.д.}} = 80 \cdot 1,06 = 84,8 = 85$ осіб.

- облікова чисельність працюючих: $Ч_{\text{обл.д.}} = 85 + 35 + 10 = 130$ осіб.

Відносну зміну показника розрахуємо за формулою: $\Delta = \frac{П - Д}{Д} \cdot 100\%$,

де – $П, Д$ - показники проектного і діючого виробництва відповідно.

- зміна облікової чисельності працюючих: $\Delta = \frac{130 - 125}{125} = 4\%$.

3) Трудомісткість одиниці продукції розрахуємо за формулою:

$$\tau = \frac{Tef_1 \cdot Ч_1 + Tef_2 \cdot Ч_2}{V};$$

де

$Tef_{1,2}$ - ефективний фонд робочого часу для працюючих за 5-денним тижнем та безперервно

$Ч_{1,2}$ - чисельність працюючих за 5-денним тижнем та безперервно

Для діючого виробництва: $\tau = \frac{1928 \cdot (80 + 35) + 1853 \cdot 10}{192000} = 1,2513$ осіб.год./од.

Для проектного виробництва:

$$\tau = \frac{1928 \cdot (85 + 35) + 1853 \cdot 10}{215040} = 1,162 \text{ осіб-год./од.}$$

$$\Delta = \frac{1,162 - 1,2513}{1,2513} \cdot 100\% = 7,137\%$$

4) Продуктивність праці розрахуємо за формулою: $\Pi = \frac{V_n}{\tau}$

Для діючого виробництва:

$$\text{- усіх робітників: } \Pi = \frac{192000}{125} = 1536 \text{ од./осіб.}$$

$$\text{- основних робітників: } \Pi = \frac{192000}{80} = 2400 \text{ од./осіб.}$$

Для проектного виробництва:

$$\text{- усіх робітників: } \Pi = \frac{215040}{130} = 1654,15 \text{ од./осіб.}$$

$$\text{- основних робітників: } \Pi = \frac{215040}{85} = 2529,88 \text{ од./осіб.}$$

$$\Delta = \frac{2529,88 - 2400}{2400} \cdot 100\% = 5,41\%$$

$$\Delta = \frac{1654,15 - 1536}{1536} \cdot 100\% = 7,69\%$$

5) Вартість устаткування проектного виробництва:

$$B_{обл.п} = 16,2 \cdot 1,036 = 16,7832 \text{ млн.грн.}$$

Виходячи з умови задачі, вартість устаткування збільшилася на 3,6 %.

6) Вартість основних фондів проектного виробництва:

$$B_{оф.пр} = 16,7832 \cdot (36 - 16,2) = 36,5832 \text{ млн.грн.}$$

$$\Delta = \frac{36,5832 - 36}{36} \cdot 100\% = 1,62\%.$$

7) Фондовіддачу основних фондів розрахуємо за формулою $f_o = \frac{V_p}{B_{оф}}$.

$$\text{Для діючого виробництва: } f_o = \frac{103680000}{36000000} = 0,288 \text{ грн./грн.}$$

$$\text{Для проектного виробництва: } f_o = \frac{116121600}{365832000} = 0,317 \text{ грн./грн.}$$

$$\Delta = \frac{0,317 - 0,288}{0,288} \cdot 100\% = 10,069\%$$

8) Вартість оборотних коштів проектного виробництва:

$$B_{ок.пр} = 3,38 \div 1,025 = 3454500 \text{ млн.грн.}$$

9) Собівартість одиниці продукції проектного виробництва:

$$C_{пр} = 420 \cdot 0,925 = 388,5 \text{ грн. виходячи з умови задачі.}$$

10) Прибуток на одиницю продукції:

$$\text{Для діючого виробництва: } \Pi_{\partial} = 540 - 420 = 120 \text{ грн./од.}$$

$$\text{Для проектного виробництва: } \Pi_{пр} = 540 - 388,5 = 151,5 \text{ грн./од.}$$

$$\Delta = \frac{151,5 - 120}{120} \cdot 100\% = 26,25\%$$

11) Рентабельність витрат на виробництво розрахуємо за формулою:

$$P = \frac{\Pi}{C} \cdot 100\%.$$

$$\text{Для діючого виробництва: } P_{\partial} = \frac{120}{420} \cdot 100\% = 28,57\%.$$

$$\text{Для проектного виробництва: } P_{пр} = \frac{151,5}{388,5} \cdot 100\% = 38,996\%,$$

$$\Delta = 38,996 - 28,57 = 10426\%.$$

12) Строк окупності додаткових капітальних витрат, років:

$$T_{ок} = \frac{K}{\Delta \Pi_{пр}} = \frac{K}{V_{пр} \cdot \Pi_{пр} - V_{\partial} \cdot \Pi_{\partial}} = \frac{16783200 - 16200000}{151,5 \cdot 215040 - 120 \cdot 192000} = 0,06$$

Отримане значення строку окупності $T_{ок} = 0,06$ року пояснюється тим, що в чисельнику формули враховано лише додаткові капіталовкладення, пов'язані зі здорожчанням частини основного обладнання, тоді як у знаменнику — річний приріст доходу підприємства за рахунок зростання обсягу виробництва та підвищення відпускної ціни. За таких умов додаткові інвестиції компенсуються протягом короткого періоду часу (близько 22 днів), що свідчить про високу економічну доцільність запропонованого заходу.

13) Річний економічний ефект:

- від зниження собівартості одиниці продукції:

$$E = \Delta C \cdot V_{np} = (420 - 388,5) \cdot 215040 = 6773760 \text{ грн.}$$

- від збільшення річного прибутку:

$$151,5 \cdot 215040 - 120 \cdot 192000 = 9543560 \text{ грн}$$

Результати розрахунків зведемо в таблицю.

Техніко-економічні розрахунки

Показники	Од. вим..	Діюче виробництво	Проектоване виробництво	Зміна показника, %
1.Річний обсяг виробництва:				
- в вартісному вираженні	тис грн	103680	116121,6	12,0
- в натуральному вираженні	од.	192,0	215,04	12,0
2. Облікова чисельність, у т.ч	осіб.	125	130	4,0
- основні робітники		80	85	6,0
- черговий персонал		35	35	-
- інші		10	10	-
3. Трудомісткість одиниці продукції		1,2513	1,162	-7,137
4. Продуктивність праці	од./осіб.			
- всіх робітників		1536	1656,7	7,69
- основних робітників		2400	2535,7	5,41
5. Вартість основних фондів, в т.ч.	млн грн.	36,0	36,5835	1,62
- вартість обладнання	млн грн.	16,2	16,7835	3,6
6. Фондовіддача	грн./ грн.	2,88	3,17	10,07
7.Вартість оборотних фондів	млн грн.	3,38	3,4645	2,5
8. Собівартість од. продукції	грн/од.	420,0	388,5	-7,5
9. Прибуток на од. продукції	грн/од.	120,0	151,5	26,25
10. Рентабельність витрат на виробництво	%	28,57	38,996	10,426
11. Строк окупності капітальних витрат	роки	-	0,06	-
12. Річний економічний ефект від зниження собівартості продукції;			6773760	

Показники	Од. вим..	Діюче виробництво	Проектоване виробництво	Зміна показника, %
Від збільшення прибутку			9538560	

Результати техніко-економічних розрахунків свідчать про доцільність упровадження запропонованого інженерного рішення. Збільшення річної виробничої потужності на 12,0 % та зниження собівартості одиниці продукції на 7,5 % забезпечили зростання прибутку на одиницю продукції на 26,25 % і підвищення рентабельності витрат на виробництво на 10,43 %.

Підвищення вартості основного обладнання на 3,6 %, що охоплює лише частину основних виробничих фондів, зумовило незначне зростання їх загальної вартості. Водночас темпи зростання обсягу виробництва та виручки перевищили приріст вартості основних фондів, унаслідок чого фондівіддача підвищилася приблизно на 10,1 %.

Збільшення чисельності основного виробничого персоналу на 6 % і облікової чисельності працюючих на 4 % супроводжувалося зростанням продуктивності праці як основних робітників, так і персоналу в цілому, а також зменшенням трудомісткості одиниці продукції на 7,14 %.

Додаткові капіталовкладення, пов'язані зі здорожчанням частини основного обладнання, компенсуються за рахунок приросту річного доходу протягом короткого періоду часу — строк окупності становить 0,06 року, що свідчить про швидке повернення інвестицій. Отже, реалізація даного інженерного рішення є економічно ефективною та доцільною.

3. КРИТЕРІЇ ОЦІНЮВАННЯ КОНТРОЛЬНОЇ РОБОТИ

Після одержання завдання, студент виконує контрольну роботу, використовуючи рекомендовану методику. В разі виникнення питань або проблем з написання роботи, студент звертається за консультацією до викладача згідно розкладу його консультацій.

Готову контрольну роботу необхідно завантажити на платформу Moodle у відповідний блок. Термін виконання роботи вказується в налаштуваннях термінів виконання на платформі Moodle.

Контрольна робота вважається зарахованою, якщо розрахунок проведено правильно.

Не приймаються на перевірку або повертаються на доопрацювання роботи, які:

- виконані не в повному обсязі;
- виконані з грубими помилками;
- оформлені без дотримання вимог;
- виконані несамотійно або не відповідають заданому варіанту (в цьому разі студенту пропонується новий варіант).

Викладач при перевірці контрольної роботи робить зауваження з кожного пункту, на яке дана неповна відповідь або допущені помилки. Здобувач, отримавши незараховану роботу, повинен виправити помилки та дати відповіді на зауваження викладача, після чого робота здається повторно.

**МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
СХІДНОУКРАЇНСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ**

**імені Володимира Даля
Факультет економіки і управління**

Кафедра економіки і підприємництва

*Контрольна робота
з дисципліни*

Економіка та організація інноваційної діяльності

Варіант ____

Група _____

Здобувач _____

20__/20__ навч. рік

Варіанти контрольної роботи**Варіант 1**

1. Підприємство планує продати ліцензію на виготовлення нової продукції за наступними обсягами виробництва: 1-й рік -7 тис. од., 2-й рік -8 тис. од., 3-й рік - 8,5 тис. од., 4-й рік – 8 тис. од. Ціна одиниці продукції по роках складе 650 грн., 650 грн., 620 грн. та 610 грн. відповідно. Визначити можливу вартість ліцензії, якщо ставка роялті складе в 1-й та 2-й роки -30% , в 3-й та 4-й роки - 25% від обсягу реалізованої продукції. Дисконтна ставка - 20%.

2. Визначити вартість товарного знаку продукції, якщо маркетингове дослідження показало, що за станом на дату оцінки відпускна ціна 1 од. продукції на 6,56 грн. перевищує відпускну ціну продукції конкурента. При цьому кожна продукція відповідає стандартам якості. Ставка ПДВ -20%, ставка податку на прибуток - 18%. Коефіцієнт капіталізації - 23%. Фізичний обсяг продажу продукції за рік під цим товарним знаком складає 125000 од.

3. Визначити ціну об'єкта промислової власності, що не має прототипу на момент продажу і складається з 3-х структурних елементів, витрати на які склали: 1-й елемент (1-й рік – 18 тис грн 2-й рік – 20 тис грн, 3-й рік – 50 тис грн), 2-й елемент (2-й рік – 50 тис грн 3-й рік – 50 тис грн), 3 елемент (3-й рік – 56 тис грн 4-й рік – 83 тис грн 5-й рік – 32 тис грн). Нормативний термін дії охоронного документа з моменту декларування ідеї - 26 років. Дисконтна ставка - 22%.

4. На підставі техніко-економічних показників зробити висновок про доцільність впровадження інженерного рішення, що передбачає: збільшення річної виробничої потужності на 15 %, скорочення чисельності основного виробничого персоналу на 5 %, подорожчання вартості устаткування на 3,5%, збільшення вартості оборотних коштів на 51%, зниження собівартості одиниці продукції на 8%.

Дані діючого виробництва:

- 1) обсяг виробництва - 40 тис. од;
- 2) ціна одиниці продукції - 350 грн.;
- 3) вартість основних виробничих фондів на початок року -5,6 млн грн., у т.ч. основного устаткування - 2,52 млн грн.
- 4) вартість оборотних коштів - 3,64 млн грн.;
- 5) середньооблікова чисельність працюючих - 120 осіб., у т.ч. основного виробничого персоналу - 80 осіб.
- 6) собівартості продукції - 250 грн / од.

Виробництво працює за 4-бригадним графіком. Ефективний фонд робочого часу працюючих у безперервному виробництві та за 5-денним робочим тижнем приймається 1928 і 1853 час. відповідно.

Варіант 2

1. Підприємство планує продати ліцензію на виготовлення нової продукції за наступними обсягами виробництва: 1-й рік -25 тис. од., 2-й рік -26 тис. од., 3-й рік - 24 тис. од, 4-й рік – 23 тис. од. Ціна одиниці продукції по роках складе 1750 грн., 1800 грн., 1790 грн. та 1780 грн. відповідно. Визначити можливу вартість ліцензії, якщо ставка роялті складе 30% від обсягу реалізованої продукції. Дисконтна ставка – в 1-й та 2-й роки -20% , в 3-й та 4-й роки - 22%.

2. Визначити вартість товарного знаку продукції, якщо маркетингове дослідження показало, що за станом на дату оцінки відпускна ціна 1 од. продукції на 56 грн. перевищує відпускну ціну продукції конкурента. При цьому кожна продукція відповідає стандартам якості. Ставка ПДВ - 20%, ставка податку на прибуток - 18%. Коефіцієнт капіталізації - 22%. Фізичний обсяг продажу продукції за рік під цим товарним знаком складає 750000 од.

3. Визначити ціну об'єкта промислової власності, що не має прототипу на момент продажу і складається з 3-х структурних елементів, витрати на які склали: 1-й елемент (1-й рік – 80 тис грн, 2-й рік – 70 тис грн, 3-й рік – 50 тис грн), 2-й елемент (2-й рік – 50 тис грн 3-й рік – 70 тис грн), 3-й елемент (4-й рік – 180 тис грн 5-й рік – 90 тис грн 6-й рік – 50 тис грн). Нормативний термін дії охоронного документа з моменту декларування ідеї - 30 років. Дисконтна ставка - 20%.

4. На підставі техніко-економічних показників зробити висновок про доцільність впровадження інженерного рішення, що передбачає: збільшення річної виробничої потужності на 10 %, скорочення чисельності основного виробничого персоналу на 2%, , подорожчання вартості устаткування на 6%, зменшення вартості оборотних коштів на 5%, зниження собівартості одиниці продукції на 5%.

Дані діючого виробництва:

- 1) обсяг виробництва - 20000 од;
- 2) ціна одиниці продукції - 2000 грн.;
- 3) вартість основних виробничих фондів на початок року -25 млн грн., у т.ч. основного устаткування - 11,25 млн грн.
- 4) вартість оборотних коштів - 9,744 млн грн.;
- 5) середньооблікова чисельність працюючих - 190 осіб., у т.ч. основного виробничого персоналу - 100 осіб.
- 6) собівартість продукції - 1200 грн / од.

Виробництво працює за 4-бригадним графіком. Ефективний фонд робочого часу працюючих у безперервному виробництві та за 5-денним робочим тижнем приймається 1928 і 1853 час. відповідно.

Варіант 3

1. Підприємство планує продати ліцензію на виготовлення нової продукції за наступними обсягами виробництва: 1-й рік -125 тис. од., 2-й рік -140 тис. од., 3-й рік -138 тис. од., 4-й рік – 130 тис. од. Ціна одиниці продукції по роках складе 250 грн., 260 грн., 255 грн. та 245 грн. відповідно. Визначити можливу вартість ліцензії, якщо ставка роялті складе 25% від обсягу реалізованої продукції. Ставка дисконтування – в 1-й та 2-й роки -18%, в 3-й та 4-й роки - 15%.

2. Визначити вартість товарного знаку продукції, якщо маркетингове дослідження показало, що за станом на дату оцінки відпускна ціна 1 од. продукції на 45 грн. перевищує відпускну ціну продукції конкурента. При цьому кожна продукція відповідає стандартам якості. Ставка ПДВ -20%, ставка податку на прибуток - 18%. Коефіцієнт капіталізації - 22%. Фізичний обсяг продажу продукції за рік під цим товарним знаком складає 750000 од.

3. Визначити ціну об'єкта промислової власності, що не має прототипу на момент продажу і складається з 4-х структурних елементів, витрати на які склали: 1-й елемент (1-й рік – 200 тис грн, 2-й рік – 100 тис грн), 2-й елемент (3-й рік – 50 тис грн), 3-й елемент (3-й рік – 150 тис грн 4-й рік – 150 тис грн), 4-й елемент (5-й рік – 200 тис грн, 6-й рік – 200 тис грн 7-й рік – 50 тис грн). Нормативний термін дії охоронного документа з моменту декларування ідеї - 25 років. Дисконтна ставка - 18%.

4. На підставі техніко-економічних показників зробити висновок про доцільність впровадження інженерного рішення, що передбачає: збільшення річної виробничої потужності на 10 %, збільшення чисельності основного виробничого персоналу на 7%, зменшення вартості оборотних коштів на 2%, подорожчання вартості устаткування на 6,5%, зниження собівартості одиниці продукції на 7%.

Дані діючого виробництва:

- 1) обсяг виробництва - 150000 од;
- 2) ціна одиниці продукції - 1200 грн.;
- 3) вартість основних виробничих фондів - 45 млн грн., у т.ч. устаткування - 20,25 млн грн.;
- 4) вартість оборотних коштів - 48195 тис грн;
- 5) середньооблікова чисельність працюючих - 212 осіб., у т.ч. основного виробничого персоналу - 100 осіб.
- 6) собівартість продукції - 850 грн / од.

Виробництво працює за 4-бригадним графіком. Ефективний фонд робочого часу працюючих у безперервному виробництві та за 5-денним робочим тижнем приймається 1928 і 1853 час. відповідно.

Варіант 4

1. Підприємство планує продати ліцензію на виготовлення нової продукції за наступними обсягами виробництва: 1-й рік -22 тис. од., 2-й рік -24 тис. од., 3-й рік -23 тис. од., 4-й рік 22 тис. од. Ціна одиниці продукції по роках складе 1250 грн., 1230 грн., 1220 грн. та 1220 грн. відповідно. Визначити можливу вартість ліцензії, якщо ставка роялті складе в 1-й та 2-й роки - 26% , в 3-й та 4-й роки - 27% від обсягу реалізованої продукції. Ставка дисконтування - 19%.

2. Визначити вартість товарного знаку продукції, якщо маркетингове дослідження показало, що за станом на дату оцінки відпускна ціна 1 од. продукції на 40 грн. перевищує відпускну ціну продукції конкурента. При цьому кожна продукція відповідає стандартам якості. Ставка ПДВ -20%, ставка податку на прибуток - 18%. Коефіцієнт капіталізації - 20%. Фізичний обсяг продажу продукції за рік під цим товарним знаком складає 230 тис. од.

3. Визначити ціну об'єкта промислової власності, що не має прототипу на момент продажу і складається з 4-х структурних елементів, витрати на які склали: 1-й елемент (1-й рік – 200 тис грн, 2-й рік – 100 тис грн), 2-й елемент (3-й рік – 50 тис грн), 3-й елемент (3-й рік – 150 тис грн 4-й рік – 150 тис грн), 4-й елемент (5-й рік – 200 тис грн, 6-й рік – 200 тис грн 7-й рік – 50 тис грн). Нормативний термін дії охоронного документа з моменту декларування ідеї - 20 років. Дисконтна ставка - 18%.

4. На підставі техніко-економічних показників зробити висновок про доцільність впровадження інженерного рішення, що передбачає: збільшення річної виробничої потужності на 30%, подорожчання вартості устаткування на 14,4%, збільшення вартості оборотних коштів на 6 %, зниження собівартості одиниці продукції на 5%, скорочення чисельності основних робітників на 10%.

Дані діючого виробництва:

- 1) обсяг виробництва - 120 тис. од;
- 2) ціна одиниці продукції - 520 грн.;
- 3) вартість основних виробничих фондів - 31,2 млн грн., у т.ч. основного устаткування - 15 млн грн.;
- 4) вартість оборотних коштів - 3,24 млн грн.;
- 5) середньооблікова чисельність працюючих - 240 осіб., у т.ч. основного виробничого персоналу - 160 осіб.
- 6) собівартість продукції - 420 грн / од.

Виробництво працює за 4-бригадним графіком. Ефективний фонд робочого часу працюючих у безперервному виробництві та за 5-денним робочим тижнем приймається 1928 і 1853 час. відповідно.

Варіант 5

1. Підприємство планує продати ліцензію на виготовлення нової продукції за наступними обсягами виробництва: 1-й рік -150 тис. од., 2-й рік -145 тис. од., 3-й рік -130 тис. од., 4-й рік – 130 тис. од. Ціна одиниці продукції по роках складе 400 грн., 450 грн., 440 грн. та 420 грн. відповідно. Визначити можливу вартість ліцензії, якщо ставка роялті складе 25% від обсягу реалізованої продукції. Дисконтна ставка – в 1-й та 2-й роки -18%, в 3-й та 4-й роки - 19%.

2. Визначити вартість товарного знаку продукції, якщо маркетингове дослідження показало, що за станом на дату оцінки відпускна ціна 1 од. продукції на 26 грн. перевищує відпускну ціну продукції конкурента. При цьому кожна продукція відповідає стандартам якості. Ставка ПДВ -20%, ставка податку на прибуток - 18%. Коефіцієнт капіталізації - 24%. Фізичний обсяг продажу продукції за рік під цим товарним знаком складає 140 тис од.

3. Визначити ціну об'єкта промислової власності, що не має прототипу на момент продажу і складається з 3-х структурних елементів, витрати на які склали: 1-й елемент (1-й рік – 80 тис грн, 2-й рік – 80 тис грн, 3-й рік – 80 тис грн), 2-й елемент (2-й рік – 40 тис грн 3-й рік – 60 тис грн), 3-й елемент (4-й рік – 120 тис грн 5-й рік – 60 тис грн 6-й рік – 80 тис грн). Нормативний термін дії охоронного документа з моменту декларування ідеї - 20 років. Дисконтна ставка - 20%.

4. На підставі техніко-економічних показників зробити висновок про доцільність впровадження інженерного рішення, що передбачає: збільшення річної виробничої потужності на 4,5 %, при скороченні чисельності основних робітників на 5%, подорожчання вартості устаткування на 25%, збільшення вартості оборотних коштів на 3% , зниження собівартості одиниці продукції на 4,8 %.

Дані діючого виробництва:

- 1) обсяг виробництва - 4000 од;
- 2) ціна одиниці продукції - 2000 грн.;
- 3) вартість основних виробничих фондів-4 млн грн., у т.ч. основного устаткування - 2,4 млн грн.
- 4) вартість оборотних коштів - 3,584 млн грн.;
- 5) середньооблікова чисельність працюючих - 220 осіб., у т.ч. основного виробничого персоналу - 120 осіб.
- 6) собівартість продукції - 1600 грн / од.

Виробництво працює за 4-бригадним графіком. Ефективний фонд робочого часу працюючих у безперервному виробництві та за 5-денним робочим тижнем приймається 1928 і 1853 час. відповідно.

Варіант 6

1. Підприємство планує продати ліцензію на виготовлення нової продукції за наступними обсягами виробництва: 1-й рік 125 тис. од., 2-й рік -126 тис. од., 3-й рік - 124 тис. од, 4-й рік – 123 тис. од. Ціна одиниці продукції по роках складе 1700 грн., 1800 грн., 1750 грн. та 1700 грн. відповідно. Визначити можливу вартість ліцензії, якщо ставка роялті складе 30% від обсягу реалізованої продукції. Дисконтна ставка – в 1-й та 2-й роки -20% , в 3-й та 4-й роки - 22%.

2. Визначити вартість товарного знаку продукції, якщо маркетингове дослідження показало, що за станом на дату оцінки відпускна ціна 1 од. продукції на 75 грн. перевищує відпускну ціну продукції конкурента. При цьому кожна продукція відповідає стандартам якості. Ставка ПДВ - 20%, ставка податку на прибуток - 18%. Коефіцієнт капіталізації - 22%. Фізичний обсяг продажу продукції за рік під цим товарним знаком складає 550 тис од.

3. Визначити ціну об'єкта промислової власності, що не має прототипу на момент продажу і складається з 3-х структурних елементів, витрати на які склали: 1-й елемент (1-й рік – 182 тис грн 2-й рік – 200 тис грн, 3-й рік – 150 тис грн), 2-й елемент (2-й рік – 150 тис грн 3-й рік – 80 тис грн), 3 елемент (3-й рік – 156 тис грн 4-й рік – 123 тис грн 5-й рік – 132 тис грн). Нормативний термін дії охоронного документа з моменту декларування ідеї - 20 років. Дисконтна ставка - 25%.

4. На підставі техніко-економічних показників зробити висновок про доцільність впровадження інженерного рішення, що передбачає: збільшення річної виробничої потужності на 2 %, скорочення чисельності основного виробничого персоналу на 10 %, подорожчання вартості устаткування на 16%, збільшення вартості оборотних коштів на 4 %, зниження собівартості одиниці продукції на 5%.

Дані діючого виробництва:

- 1) обсяг виробництва - 18 тис. од;
- 2) ціна одиниці продукції - 2450 грн.;
- 3) вартість основних виробничих фондів-15,75 млн грн., у т.ч. основного устаткування - 9 млн грн.
- 4) вартість оборотних коштів - 13608 тис грн;
- 5) середньооблікова чисельність працюючих - 350 осіб., у т.ч. основного виробничого персоналу - 200 осіб.
- 6) собівартість продукції - 1800 грн./од.

Виробництво працює за 4-бригадним графіком. Ефективний фонд робочого часу працюючих у безперервному виробництві та за 5-денним робочим тижнем приймається 1928 і 1853 час. відповідно.

Варіант 7

1. Підприємство планує продати ліцензію на виготовлення нової продукції за наступними обсягами виробництва: 1-й рік 50 тис. од., 2-й рік -60 тис. од., 3-й рік - 70 тис. од, 4-й рік – 60 тис. од. Ціна одиниці продукції по роках складе 22 тис грн., 22,5 тис грн., 22,8 тис грн. та 23 тис грн. відповідно. Визначити можливу вартість ліцензії, якщо ставка роялті складе 20% від обсягу реалізованої продукції. Дисконтна ставка – в 1-й та 2-й роки -20% , в 3-й та 4-й роки - 22%.

2. Визначити вартість товарного знаку продукції, якщо маркетингове дослідження показало, що за станом на дату оцінки відпускна ціна 1 од. продукції на 175 грн. перевищує відпускну ціну продукції конкурента. При цьому кожна продукція відповідає стандартам якості. Ставка ПДВ - 20%, ставка податку на прибуток - 18%. Коефіцієнт капіталізації - 28%. Фізичний обсяг продажу продукції за рік під цим товарним знаком складає 350 тис од.

3. Визначити ціну об'єкта промислової власності, що не має прототипу на момент продажу і складається з 3-х структурних елементів, витрати на які склали: 1-й елемент (1-й рік – 20 тис грн 2-й рік – 60 тис. грн, 3-й рік – 120 тис грн), 2-й елемент (2-й рік – 120 тис грн 3-й рік – 180 тис грн), 3 елемент (3-й рік – 60 тис грн 4-й рік – 60 тис грн 5-й рік – 19 тис грн). Нормативний термін дії охоронного документа з моменту декларування ідеї - 20 років. Дисконтна ставка - 27%.

4. На підставі техніко-економічних показників зробити висновок про доцільність впровадження інженерного рішення, що передбачає: збільшення річної виробничої потужності на 3,4 %, скорочення чисельності основного виробничого персоналу на 1,8%, , подорожчання вартості устаткування на 8,4%, збільшення вартості оборотних коштів на 4 %, зниження собівартості одиниці продукції на 2,6%.

Дані діючого виробництва:

- 1) обсяг виробництва - 18000 од;
- 2) ціна одиниці продукції - 1325 грн.;
- 3) вартість основних виробничих фондів -22,5 млн грн., у т.ч. основного устаткування - 10,125 млн грн.
- 4) вартість оборотних коштів - 7,892 млн грн.;
- 5) середньооблікова чисельність працюючих - 190 осіб., у т.ч. основного виробничого персоналу - 100 осіб.
- 6) собівартість продукції - 1080 грн./од.

Виробництво працює за 4-бригадним графіком. Ефективний фонд робочого часу працюючих у безперервному виробництві та за 5-денним робочим тижнем приймається 1928 і 1853 час. відповідно.

Варіант 8

1. Підприємство планує продати ліцензію на виготовлення нової продукції за наступними обсягами виробництва: 1-й рік 30 тис. од., 2-й рік -35 тис. од., 3-й рік - 37 тис. од, 4-й рік – 37 тис. од. Ціна одиниці продукції по роках складе 120 грн., 150 грн., 160 грн. та 170 грн. відповідно. Визначити можливу вартість ліцензії, якщо ставка роялті складе 28% від обсягу реалізованої продукції. Дисконтна ставка – в 1-й та 2-й роки -22% , в 3-й та 4-й роки - 24%.

2. Визначити вартість товарного знаку продукції, якщо маркетингове дослідження показало, що за станом на дату оцінки відпускна ціна 1 од. продукції на 5,6 грн. перевищує відпускну ціну продукції конкурента. При цьому кожна продукція відповідає стандартам якості. Ставка ПДВ - 20%, ставка податку на прибуток - 18%. Коефіцієнт капіталізації - 28%. Фізичний обсяг продажу продукції за рік під цим товарним знаком складає 340 тис од.

3. Визначити ціну об'єкта промислової власності, що не має прототипу на момент продажу і складається з 3-х структурних елементів, витрати на які склали: 1-й елемент (1-й рік – 30 тис грн 2-й рік – 20 тис грн, 3-й рік – 10 тис грн), 2-й елемент (2-й рік – 15 тис грн 3-й рік – 40 тис грн), 3 елемент (3-й рік – 20 тис грн 4-й рік – 25 тис грн 5-й рік – 25 тис грн). Нормативний термін дії охоронного документа з моменту декларування ідеї - 20 років. Дисконтна ставка - 26%.

4. На підставі техніко-економічних показників зробити висновок про доцільність впровадження інженерного рішення, що передбачає: збільшення річної виробничої потужності на 2,5 %, збільшення чисельності основного виробничого персоналу на 12,4%, зниження собівартості одиниці продукції на 2,3%, подорожчання вартості обладнання на 4,5%, збільшення вартості оборотних коштів на 3 %,

Дані діючого виробництва:

- 1) обсяг виробництва - 150000 од;
- 2) ціна одиниці продукції - 1200 грн.;
- 3) вартість основних виробничих фондів-45 млн грн., у т.ч. основного устаткування - 20,25 млн грн.
- 4) вартість оборотних коштів - 48195 тис грн;
- 5) середньооблікова чисельність працюючих - 212 осіб., у т.ч. основного виробничого персоналу - 100 осіб.
- 6) собівартість продукції - 1020 грн./од.

Виробництво працює за 4-бригадним графіком. Ефективний фонд робочого часу працюючих у безперервному виробництві та за 5-денним робочим тижнем приймається 1928 і 1853 час. відповідно.

Варіант 9

1. Підприємство планує продати ліцензію на виготовлення нової продукції за наступними обсягами виробництва: 1-й рік 125 тис. од., 2-й рік -126 тис. од., 3-й рік - 124 тис. од, 4-й рік – 123 тис. од. Ціна одиниці продукції по роках складе 1700 грн., 1800 грн., 1750 грн. та 1700 грн. відповідно. Визначити можливу вартість ліцензії, якщо ставка роялті складе 30% від обсягу реалізованої продукції. Дисконтна ставка – в 1-й та 2-й роки -20% , в 3-й та 4-й роки - 22%.

2. Визначити вартість товарного знаку продукції, якщо маркетингове дослідження показало, що за станом на дату оцінки відпускна ціна 1 од. продукції на 75 грн. перевищує відпускну ціну продукції конкурента. При цьому кожна продукція відповідає стандартам якості. Ставка ПДВ - 20%, ставка податку на прибуток - 18%. Коефіцієнт капіталізації - 22%. Фізичний обсяг продажу продукції за рік під цим товарним знаком складає 550 тис од.

3. Визначити ціну об'єкта промислової власності, що не має прототипу на момент продажу і складається з 3-х структурних елементів, витрати на які склали: 1-й елемент (1-й рік – 182 тис грн 2-й рік – 200 тис грн, 3-й рік – 150 тис грн), 2-й елемент (2-й рік – 150 тис грн 3-й рік – 80 тис грн), 3 елемент (3-й рік – 156 тис грн 4-й рік – 123 тис грн 5-й рік – 132 тис грн). Нормативний термін дії охоронного документа з моменту декларування ідеї - 20 років. Дисконтна ставка - 25%.

4. На підставі техніко-економічних показників зробити висновок про доцільність впровадження інженерного рішення, що передбачає: збільшення річної виробничої потужності на 12%, зниження вартості устаткування на 5%, збільшення вартості оборотних коштів на 8%, зниження чисельності основних робітників на 11%, зниження собівартості одиниці продукції на 1,5%.

Дані діючого виробництва:

- 1) обсяг виробництва - 80 тис. од.
- 2) ціна одиниці продукції - 2250 грн.;
- 3) вартість основних виробничих фондів-60 млн грн., у т.ч. основного устаткування - 27 млн грн.
- 4) вартість оборотних коштів -49,28 млн грн.;
- 5) середньооблікова чисельність працюючих - 250 осіб., у т.ч. основного виробничого персоналу - 150 осіб.
- 6) собівартість продукції -1600 грн./од.

Виробництво працює за 4-бригадним графіком. Ефективний фонд робочого часу працюючих у безперервному виробництві та за 5-денним робочим тижнем приймається 1928 і 1853 час. відповідно.

Варіант 10

1. Підприємство планує продати ліцензію на виготовлення нової продукції за наступними обсягами виробництва: 1-й рік 25 тис. од., 2-й рік -26 тис. од., 3-й рік - 24 тис. од, 4-й рік – 23 тис. од. Ціна одиниці продукції по роках складе 3800 грн., 3900 грн., 4000 грн. та 4200 грн. відповідно. Визначити можливу вартість ліцензії, якщо ставка роялті складе 30% від обсягу реалізованої продукції. Дисконтна ставка – в 1-й та 2-й роки -25% , в 3-й та 4-й роки - 27%.

2. Визначити вартість товарного знаку продукції, якщо маркетингове дослідження показало, що за станом на дату оцінки відпускна ціна 1 од. продукції на 25 грн. перевищує відпускну ціну продукції конкурента. При цьому кожна продукція відповідає стандартам якості. Ставка ПДВ - 20%, ставка податку на прибуток - 18%. Коефіцієнт капіталізації - 22%. Фізичний обсяг продажу продукції за рік під цим товарним знаком складає 250 тис од.

3. Визначити ціну об'єкта промислової власності, що не має прототипу на момент продажу і складається з 3-х структурних елементів, витрати на які склали: 1-й елемент (1-й рік – 32 тис грн 2-й рік – 20 тис грн, 3-й рік –50 тис грн), 2-й елемент (2-й рік – 50 тис грн 3-й рік – 40 тис грн), 3 елемент (3-й рік –56 тис грн 4-й рік –23 тис грн 5-й рік –32 тис грн). Нормативний термін дії охоронного документа з моменту декларування ідеї - 20 років. Дисконтна ставка - 25%.

4. На підставі техніко-економічних показників зробити висновок про доцільність впровадження інженерного рішення, що передбачає: збільшення річної виробничої потужності на 25%, подорожчання вартості устаткування на 12%, зниження собівартості одиниці продукції на 3.3%, зниження чисельності основних робітників на 18%, збільшення вартості оборотних коштів на 10%.

Дані діючого виробництва:

- 1) обсяг виробництва -100 тис. од;
- 2) ціна одиниці продукції - 500 грн.;
- 3) вартість основних виробничих фондів - 26 млн грн., у т.ч. основного устаткування - 12,5 млн грн.;
- 4) вартість оборотних коштів - 2,7 млн грн.;
- 5) середньооблікова чисельність працюючих- 300 осіб., у т.ч. основного виробничого персоналу - 200 осіб.
- 6) собівартість продукції - 350 грн / од.

Виробництво працює за 4-бригадним графіком. Ефективний фонд робочого часу працюючих у безперервному виробництві та за 5-денним робочим тижнем приймається 1928 і 1853 час. відповідно.

Варіант 11

1. Підприємство планує продати ліцензію на виготовлення нової продукції за наступними обсягами виробництва: 1-й рік 8 тис. од., 2-й рік -9 тис. од., 3-й рік - 12 тис. од, 4-й рік – 15 тис. од. Ціна одиниці продукції по роках складе 660 грн., 800 грн., 850 грн. та 970 грн. відповідно. Визначити можливу вартість ліцензії, якщо ставка роялті складе 25% від обсягу реалізованої продукції. Дисконтна ставка – в 1-й та 2-й роки -20% , в 3-й та 4-й роки - 22%.

2. Визначити вартість товарного знаку продукції, якщо маркетингове дослідження показало, що за станом на дату оцінки відпускна ціна 1 од. продукції на 7,5 грн. перевищує відпускну ціну продукції конкурента. При цьому кожна продукція відповідає стандартам якості. Ставка ПДВ - 20%, ставка податку на прибуток - 18%. Коефіцієнт капіталізації - 35%. Фізичний обсяг продажу продукції за рік під цим товарним знаком складає 1,2 млн. од.

3. Визначити ціну об'єкта промислової власності, що не має прототипу на момент продажу і складається з 3-х структурних елементів, витрати на які склали: 1-й елемент (1-й рік – 12 тис грн 2-й рік – 20 тис грн.), 2-й елемент (2-й рік – 50 тис грн 3-й рік – 80 тис грн 4й рік – 20 тис. грн), 3 елемент (3-й рік – 16 тис грн 4-й рік – 12 тис грн 5-й рік – 13 тис грн). Нормативний термін дії охоронного документа з моменту декларування ідеї - 20 років. Дисконтна ставка - 25%.

4. На підставі техніко-економічних показників зробити висновок про доцільність впровадження інженерного рішення, що передбачає: збільшення річної виробничої потужності на 25%, подорожчання вартості устаткування на 12%, зниження собівартості одиниці продукції на 4%, збільшення вартості оборотних коштів на 6%, зниження чисельності основних робітників на 12%.

Дані діючого виробництва:

- 1) обсяг виробництва -100 тис. од.;
- 2) ціна одиниці продукції - 500 грн.;
- 3) вартість основних виробничих фондів - 26 млн грн., у т.ч. основного устаткування - 12,5 млн грн.;
- 4) вартість оборотних коштів - 2,7 млн грн.;
- 5) середньооблікова чисельність працюючих - 300 осіб., у т.ч. основного виробничого персоналу - 200 осіб.
- 6) собівартість продукції - 350 грн / од.

Виробництво працює за 4-бригадним графіком. Ефективний фонд робочого часу працюючих у безперервному виробництві та за 5-денним робочим тижнем приймається 1928 і 1853 час. відповідно.

Варіант 12

1. Підприємство планує продати ліцензію на виготовлення нової продукції за наступними обсягами виробництва: 1-й рік 15 тис. од., 2-й рік -26 тис. од., 3-й рік - 24 тис. од, 4-й рік –23 тис. од. Ціна одиниці продукції по роках складе 1500 грн., 1800 грн., 1950 грн. та 2100 грн. відповідно. Визначити можливу вартість ліцензії, якщо ставка роялті складе 30% від обсягу реалізованої продукції. Дисконтна ставка – в 1-й та 2-й роки -20% , в 3-й та 4-й роки - 22%.

2. Визначити вартість товарного знаку продукції, якщо маркетингове дослідження показало, що за станом на дату оцінки відпускна ціна 1 од. продукції на 16 грн. перевищує відпускну ціну продукції конкурента. При цьому кожна продукція відповідає стандартам якості. Ставка ПДВ - 20%, ставка податку на прибуток - 18%. Коефіцієнт капіталізації - 29%. Фізичний обсяг продажу продукції за рік під цим товарним знаком складає 12 тис од.

3. Визначити ціну об'єкта промислової власності, що не має прототипу на момент продажу і складається з 3-х структурних елементів, витрати на які склали: 1-й елемент (1-й рік – 24 тис грн 2-й рік – 20 тис грн, 3-й рік – 40 тис грн), 2-й елемент (2-й рік – 70 тис грн 3-й рік – 60 тис грн), 3 елемент (3-й рік – 66 тис грн 4-й рік –23 тис грн 5-й рік – 42 тис грн). Нормативний термін дії охоронного документа з моменту декларування ідеї - 20 років. Дисконтна ставка - 18%.

4. На підставі техніко-економічних показників зробити висновок про доцільність впровадження інженерного рішення, що передбачає: збільшення річної виробничої потужності на 8 %, скорочення чисельності основного виробничого персоналу на 7 %, подорожчання вартості устаткування на 3%, збільшення вартості оборотних коштів на 5%, зниження собівартості одиниці продукції на 2,5%.

Дані діючого виробництва:

1) обсяг виробництва - 12 тис. од;

2) ціна одиниці продукції - 1800 грн.;

3) вартість основних виробничих фондів на початок року -10,5 млн грн., у т.ч. основного устаткування - 6 млн грн.

4) вартість оборотних коштів - 6048 тис грн;

5) середньооблікова чисельність працюючих - 350 осіб., у т.ч. основного виробничого персоналу - 200 осіб.

6) собівартість продукції - 1200 грн / од.

Виробництво працює за 4-бригадним графіком. Ефективний фонд робочого часу працюючих у безперервному виробництві та за 5-денним робочим тижнем приймається 1928 і 1853ч відповідно.

Варіант 13

1. Підприємство планує продати ліцензію на виготовлення нової продукції за наступними обсягами виробництва: 1-й рік 5 тис. од., 2-й рік -6 тис. од., 3-й рік – 6,5 тис. од, 4-й рік – 7 тис. од. Ціна одиниці продукції по роках складе 11000 грн., 12800 грн., 14750 грн. та 17700 грн. відповідно. Визначити можливу вартість ліцензії, якщо ставка роялті складе 30% від обсягу реалізованої продукції. Дисконтна ставка – в 1-й та 2-й роки -12% , в 3-й та 4-й роки - 15%.

2. Визначити вартість товарного знаку продукції, якщо маркетингове дослідження показало, що за станом на дату оцінки відпускна ціна 1 од. продукції на 35 грн. перевищує відпускну ціну продукції конкурента. При цьому кожна продукція відповідає стандартам якості. Ставка ПДВ - 20%, ставка податку на прибуток - 18%. Коефіцієнт капіталізації - 35%. Фізичний обсяг продажу продукції за рік під цим товарним знаком складає 2250 тис од.

3. Визначити ціну об'єкта промислової власності, що не має прототипу на момент продажу і складається з 3-х структурних елементів, витрати на які склали: 1-й елемент (1-й рік – 22 тис грн 2-й рік – 25 тис грн, 3-й рік – 25 тис грн), 2-й елемент (2-й рік – 32 тис грн 3-й рік – 45 тис грн), 3 елемент (3-й рік – 43 тис грн 4-й рік – 98 тис грн 5-й рік – 67 тис грн). Нормативний термін дії охоронного документа з моменту декларування ідеї - 20 років. Дисконтна ставка - 25%.

4. На підставі техніко-економічних показників зробити висновок про доцільність впровадження інженерного рішення, що передбачає: збільшення річної виробничої потужності на 7,5 %, скорочення чисельності основного виробничого персоналу на 8%, подорожчання вартості устаткування на 4%, збільшення вартості оборотних коштів на 5%, зниження собівартості одиниці продукції на 3%

Дані діючого виробництва:

- 1) обсяг виробництва - 80000 од;
- 2) ціна одиниці продукції - 1000 грн.;
- 3) вартість основних виробничих фондів на початок року -20 млн грн., у т.р. основного устаткування - 9 млн грн.;
- 4) вартість оборотних коштів - 18,2 млн грн.;
- 5) середньооблікова чисельність працюючих - 210 осіб., у т.р. основного виробничого персоналу - 150 осіб.
- 6) собівартість продукції - 650 грн / од.

Виробництво працює за 4-бригадним графіком. Ефективний фонд робочого часу працюючих у безперервному виробництві та за 5-денним робочим тижнем приймається 1928 і 1853 час. відповідно.

Варіант 14

1. Підприємство планує продати ліцензію на виготовлення нової продукції за наступними обсягами виробництва: 1-й рік 2,5 тис. од., 2-й рік -2,6 тис. од., 3-й рік – 2,4 тис. од, 4-й рік – 2,3 тис. од. Ціна одиниці продукції по роках складе 5700 грн., 5800 грн., 5750 грн. та 5700 грн. відповідно. Визначити можливу вартість ліцензії, якщо ставка роялті складе 30% від обсягу реалізованої продукції. Дисконтна ставка – в 1-й та 2-й роки -18% , в 3-й та 4-й роки - 20%.

2. Визначити вартість товарного знаку продукції, якщо маркетингове дослідження показало, що за станом на дату оцінки відпускна ціна 1 од. продукції на 3,5 грн. перевищує відпускну ціну продукції конкурента. При цьому кожна продукція відповідає стандартам якості. Ставка ПДВ - 20%, ставка податку на прибуток - 18%. Коефіцієнт капіталізації - 22%. Фізичний обсяг продажу продукції за рік під цим товарним знаком складає 1250 тис од.

3. Визначити ціну об'єкта промислової власності, що не має прототипу на момент продажу і складається з 3-х структурних елементів, витрати на які склали: 1-й елемент (1-й рік – 22 тис грн 2-й рік – 89 тис грн, 3-й рік – 79 тис грн), 2-й елемент (2-й рік – 98 тис грн 3-й рік – 77 тис грн), 3 елемент (3-й рік – 87 тис грн 4-й рік – 89 тис грн 5-й рік – 668 тис грн). Нормативний термін дії охоронного документа з моменту декларування ідеї - 20 років. Дисконтна ставка - 26%.

4. На підставі техніко-економічних показників зробити висновок про доцільність впровадження інженерного рішення, що передбачає: збільшення річної виробничої потужності на 3%, скорочення чисельності основного виробничого персоналу на 4%, подорожчання вартості устаткування на 5,5%, збільшення вартості оборотних коштів на 1%, зниження собівартості одиниці продукції на 2%.

Дані діючого виробництва:

- 1) обсяг виробництва - 115 тис. од.
- 2) ціна одиниці продукції - 1400 грн.;
- 3) вартість основних виробничих фондів -50 млн грн., у т.ч. основного устаткування - 22,5 млн грн.;
- 4) вартість оборотних коштів - 49105 тис грн;
- 5) середньооблікова чисельність працюючих - 109 осіб., у т.ч. основного виробничого персоналу - 50 осіб.
- 6) собівартість продукції - 1000 грн./од.

Виробництво працює за 4-бригадним графіком. Ефективний фонд робочого часу працюючих у безперервному виробництві та за 5-денним робочим тижнем приймається 1928 і 1853 час. відповідно.

Варіант 15

1. Підприємство планує продати ліцензію на виготовлення нової продукції за наступними обсягами виробництва: 1-й рік -25 тис. од., 2-й рік -40 тис. од., 3-й рік -38 тис. од., 4-й рік – 43 тис. од. Ціна одиниці продукції по роках складе 470 грн., 580 грн., 590 грн. та 630 грн. відповідно. Визначити можливу вартість ліцензії, якщо ставка роялті складе 25% від обсягу реалізованої продукції. Дисконтна ставка – в 1-й та 2-й роки -18%, в 3-й та 4-й роки - 15%.

2. Визначити вартість товарного знаку продукції, якщо маркетингове дослідження показало, що за станом на дату оцінки відпускна ціна 1 од. продукції на 85 грн. перевищує відпускну ціну продукції конкурента. При цьому кожна продукція відповідає стандартам якості. Ставка ПДВ -20%, ставка податку на прибуток - 18%. Коефіцієнт капіталізації - 35%. Фізичний обсяг продажу продукції за рік під цим товарним знаком складає 490 грн. од.

3. Визначити ціну об'єкта промислової власності, що не має прототипу на момент продажу і складається з 4-х структурних елементів, витрати на які склали: 1-й елемент (1-й рік – 280 тис грн, 2-й рік – 180 тис грн), 2-й елемент (3-й рік – 170 тис грн), 3-й елемент (3-й рік – 90 тис грн 4-й рік – 160 тис грн), 4-й елемент (5-й рік –90 тис грн, 6-й рік – 80 тис грн 7-й рік – 60 тис грн). Нормативний термін дії охоронного документа з моменту декларування ідеї - 25 років. Дисконтна ставка - 28%.

4. На підставі техніко-економічних показників зробити висновок про доцільність впровадження інженерного рішення, що передбачає: збільшення річної виробничої потужності на 6 %, подорожчання вартості устаткування на 8%, зниження чисельності основних робітників на 15%, збільшення вартості оборотних коштів на 5%, зниження собівартості одиниці продукції на 9%.

Дані діючого виробництва:

- 1) обсяг виробництва - 200000 од;
- 2) ціна одиниці продукції - 600 грн.;
- 3) вартість основних виробничих фондів-52 млн грн., у т.ч. основного обладнання - 23,4 млн грн.
- 4) вартість оборотних коштів - 31,36 млн грн.;
- 5) середньооблікова чисельність працюючих - 350 осіб., у т.ч. основного виробничого персоналу - 200 осіб.
- 6) собівартість продукції - 400 грн / од.

Виробництво працює за 4-бригадним графіком. Ефективний фонд робочого часу працюючих у безперервному виробництві та за 5-денним робочим тижнем приймається 1928 і 1853 час. відповідно.

Варіант 16

1. Підприємство планує продати ліцензію на виготовлення нової продукції за наступними обсягами виробництва: 1-й рік 82,5 тис. од., 2-й рік -82,6 тис. од., 3-й рік - 83 тис. од, 4-й рік – 84 тис. од. Ціна одиниці продукції по роках складе 120 грн., 140 грн., 175 грн. та 180 грн. відповідно. Визначити можливу вартість ліцензії, якщо ставка роялті складе 30% від обсягу реалізованої продукції. Дисконтна ставка – в 1-й та 2-й роки -18% , в 3-й та 4-й роки - 24%.

2. Визначити вартість товарного знаку продукції, якщо маркетингове дослідження показало, що за станом на дату оцінки відпускна ціна 1 од. продукції на 8,7 грн. перевищує відпускну ціну продукції конкурента. При цьому кожна продукція відповідає стандартам якості. Ставка ПДВ - 20%, ставка податку на прибуток - 18%. Коефіцієнт капіталізації - 33%. Фізичний обсяг продажу продукції за рік під цим товарним знаком складає 1320 тис од.

3. Визначити ціну об'єкта промислової власності, що не має прототипу на момент продажу і складається з 3-х структурних елементів, витрати на які склали: 1-й елемент (1-й рік – 67 тис грн 2-й рік – 87 тис грн, 3-й рік – 98 тис грн), 2-й елемент (2-й рік – 54 тис грн 3-й рік – 76 тис грн), 3 елемент (3-й рік – 87 тис грн 4-й рік – 80 тис грн 5-й рік – 98 тис грн). Нормативний термін дії охоронного документа з моменту декларування ідеї - 20 років. Дисконтна ставка - 28%.

4. На підставі техніко-економічних показників зробити висновок про доцільність впровадження інженерного рішення, що передбачає: збільшення річної виробничої потужності на 5%, збільшення чисельності основного виробничого персоналу на 5%, подорожчання вартості устаткування на 3%, збільшення вартості оборотних коштів на 3%, зниження собівартості одиниці продукції на 8,5%.

Дані діючого виробництва:

1) обсяг виробництва - 160 тис. од;

2) ціна одиниці продукції - 550 грн.;

3) вартість основних виробничих фондів-30 млн грн., у т.ч. основного обладнання - 13,5 млн грн.

4) вартість оборотних коштів - 23,52 млн грн.;

5 середньооблікова чисельність працюючих - 125 осіб., у т.ч. основного виробничого персоналу - 80 осіб.

6) собівартість продукції - 350 грн / од.

Виробництво працює за 4-бригадним графіком. Ефективний фонд робочого часу працюючих у безперервному виробництві та за 5-денним робочим тижнем приймається 1928 і 1853 час. відповідно.

Варіант 17

1. Підприємство планує продати ліцензію на виготовлення нової продукції за наступними обсягами виробництва: 1-й рік 45 тис. од., 2-й рік -46 тис. од., 3-й рік - 44 тис. од, 4-й рік – 43 тис. од. Ціна одиниці продукції по роках складе 250 грн., 280 грн., 290 грн. та 300 грн. відповідно. Визначити можливу вартість ліцензії, якщо ставка роялті складе 22% від обсягу реалізованої продукції. Дисконтна ставка – в 1-й та 2-й роки -18% , в 3-й та 4-й роки - 20%.

2. Визначити вартість товарного знаку продукції, якщо маркетингове дослідження показало, що за станом на дату оцінки відпускна ціна 1 од. продукції на 97 грн. перевищує відпускну ціну продукції конкурента. При цьому кожна продукція відповідає стандартам якості. Ставка ПДВ - 20%, ставка податку на прибуток - 18%. Коефіцієнт капіталізації - 30%. Фізичний обсяг продажу продукції за рік під цим товарним знаком складає 450 тис од.

3. Визначити ціну об'єкта промислової власності, що не має прототипу на момент продажу і складається з 3-х структурних елементів, витрати на які склали: 1-й елемент (1-й рік – 76 тис грн 2-й рік – 87 тис грн, 3-й рік – 89 тис грн), 2-й елемент (2-й рік – 45 тис грн 3-й рік – 45 тис грн), 3 елемент (3-й рік – 67 тис грн 4-й рік – 87 тис грн 5-й рік – 98 тис грн). Нормативний термін дії охоронного документа з моменту декларування ідеї - 20 років. Дисконтна ставка - 27%.

4. На підставі техніко-економічних показників зробити висновок про доцільність впровадження інженерного рішення, що передбачає: збільшення річної виробничої потужності на 4 %, подорожчання вартості устаткування на 13,5%, збільшення вартості оборотних коштів на 5 %, зниження чисельності основних робітників на 10%, зниження собівартості одиниці продукції на 6,5%.

Дані діючого виробництва:

- 1) обсяг виробництва - 99 тис. од;
- 2) ціна одиниці продукції - 900 грн.;
- 3) вартість основних виробничих фондів-36 млн грн., у т.ч. основного обладнання - 16,2 млн грн.;
- 4) вартість оборотних коштів - 24,948 млн грн.;
- 5) середньооблікова чисельність працюючих - 198 осіб., у т.ч. основного виробничого персоналу - 132 осіб.
- 6) собівартість продукції - 720 грн / од.

Виробництво працює за 4-бригадним графіком. Ефективний фонд робочого часу працюючих у безперервному виробництві та за 5-денним робочим тижнем приймається 1928 і 1853 час. відповідно.

Варіант 18

1. Підприємство планує продати ліцензію на виготовлення нової продукції за наступними обсягами виробництва: 1-й рік - 8,7 тис. од., 2-й рік - 8,9 тис. од., 3-й рік - 9,2 тис. од., 4-й рік - 9,6 тис. од. Ціна одиниці продукції по роках складе 56 тис грн., 57 тис грн., 59 тис грн. та 60 грн. відповідно. Визначити можливу вартість ліцензії, якщо ставка роялті складе 30% від обсягу реалізованої продукції. Дисконтна ставка - в 1-й та 2-й роки - 20% , в 3-й та 4-й роки - 22%.

2. Визначити вартість товарного знаку продукції, якщо маркетингове дослідження показало, що за станом на дату оцінки відпускна ціна 1 од. продукції на 50 грн. перевищує відпускну ціну продукції конкурента. При цьому кожна продукція відповідає стандартам якості. Ставка ПДВ - 20%, ставка податку на прибуток - 18%. Коефіцієнт капіталізації - 32%. Фізичний обсяг продажу продукції за рік під цим товарним знаком складає 65 тис од.

3. Визначити ціну об'єкта промислової власності, що не має прототипу на момент продажу і складається з 3-х структурних елементів, витрати на які склали: 1-й елемент (1-й рік - 92 тис грн 2-й рік - 120 тис грн, 3-й рік - 180 тис грн), 2-й елемент (2-й рік - 160 тис грн 3-й рік - 60 тис грн), 3 елемент (3-й рік - 180 тис грн 4-й рік - 122 тис грн 5-й рік - 144 тис грн). Нормативний термін дії охоронного документа з моменту декларування ідеї - 20 років. Дисконтна ставка - 25%.

4. На підставі техніко-економічних показників зробити висновок про доцільність впровадження інженерного рішення, що передбачає: збільшення річної виробничої потужності на 15,44%, збільшення чисельності основного виробничого персоналу на 4%, збільшення вартості оборотних коштів на 8%, подорожчання вартості устаткування на 14,4%. зниження собівартості одиниці продукції на 5,5%.

Дані діючого виробництва:

- 1) обсяг виробництва - 8 тис. од;
- 2) ціна одиниці продукції - 790 грн.;
- 3) вартість основних виробничих фондів - 4 млн грн., у т.ч. основного обладнання - 1,8 млн грн.;
- 4) вартість оборотних коштів - 1,848 тис грн;
- 5) середньооблікова чисельність працюючих - 180 осіб., у т.ч. основного виробничого персоналу - 90 осіб.
- 6) собівартість продукції - 600 грн / од.

Виробництво працює за 4-бригадним графіком. Ефективний фонд робочого часу працюючих у безперервному виробництві та за 5-денним робочим тижнем приймається 1928 і 1853 час. відповідно.

Варіант 19

1. Підприємство планує продати ліцензію на виготовлення нової продукції за наступними обсягами виробництва: 1-й рік -325 тис. од., 2-й рік -340 тис. од., 3-й рік -338 тис. од., 4-й рік – 330 тис. од. Ціна одиниці продукції по роках складе 5250 грн., 5260 грн., 5255 грн. та 5245 грн. відповідно. Визначити можливу вартість ліцензії, якщо ставка роялті складе 25% від обсягу реалізованої продукції. Дисконтна ставка – в 1-й та 2-й роки -22%, в 3-й та 4-й роки - 28%.

2. Визначити вартість товарного знаку продукції, якщо маркетингове дослідження показало, що за станом на дату оцінки відпускна ціна 1 од. продукції на 8,7 грн. перевищує відпускну ціну продукції конкурента. При цьому кожна продукція відповідає стандартам якості. Ставка ПДВ -20%, ставка податку на прибуток - 18%. Коефіцієнт капіталізації - 26%. Фізичний обсяг продажу продукції за рік під цим товарним знаком складає 880 тис. од.

3. Визначити ціну об'єкта промислової власності, що не має прототипу на момент продажу і складається з 4-х структурних елементів, витрати на які склали: 1-й елемент (1-й рік – 7 тис грн, 2-й рік – 15 тис грн), 2-й елемент (3-й рік – 9 тис грн), 3-й елемент (3-й рік – 15 тис грн 4-й рік – 16 тис грн), 4-й елемент (5-й рік –98 тис грн, 6-й рік – 79 тис грн 7-й рік – 78 тис грн). Нормативний термін дії охоронного документа з моменту декларування ідеї - 20 років. Дисконтна ставка - 28%.

4. На підставі техніко-економічних показників зробити висновок про доцільність впровадження інженерного рішення, що передбачає: збільшення річної виробничої потужності на 4,8 %, подорожчання вартості устаткування на 6,4%, зниження чисельності основних робітників на 15%, зменшення вартості оборотних коштів на 6%, зниження собівартості одиниці продукції на 7%.

Дані діючого виробництва:

1) обсяг виробництва - 160000 од;

2) ціна одиниці продукції - 362 грн.;

3 вартість основних виробничих фондів-41,6 млн грн., у т.ч. основного обладнання - 18,72 млн грн.;

4) вартість оборотних коштів - 20,07 млн грн.;

5 середньооблікова чисельність працюючих - 350 осіб., у т.ч. основного виробничого персоналу - 200 осіб.

6) собівартість продукції - 320 грн / од.

Виробництво працює за 4-бригадним графіком. Ефективний фонд робочого часу працюючих у безперервному виробництві та за 5-денним робочим тижнем приймається 1928 і 1853 час. відповідно.

Варіант 20

1. Підприємство планує продати ліцензію на виготовлення нової продукції за наступними обсягами виробництва: 1-й рік -68 тис. од., 2-й рік -69 тис. од., 3-й рік -69 тис. од., 4-й рік – 68 тис. од. Ціна одиниці продукції по роках складе 65 тис грн., 66 тис грн., 68 тис грн. та 68 тис грн. відповідно. Визначити можливу вартість ліцензії, якщо ставка роялті складе 25% від обсягу реалізованої продукції. Дисконтна ставка – в 1-й та 2-й роки -12%, в 3-й та 4-й роки - 15%.

2. Визначити вартість товарного знаку продукції, якщо маркетингове дослідження показало, що за станом на дату оцінки відпускна ціна 1 од. продукції на 34 грн. перевищує відпускну ціну продукції конкурента. При цьому кожна продукція відповідає стандартам якості. Ставка ПДВ -20%, ставка податку на прибуток - 18%. Коефіцієнт капіталізації - 30%. Фізичний обсяг продажу продукції за рік під цим товарним знаком складає 450 тис од.

3. Визначити ціну об'єкта промислової власності, що не має прототипу на момент продажу і складається з 4-х структурних елементів, витрати на які склали: 1-й елемент (1-й рік – 200 тис грн, 2-й рік – 100 тис грн), 2-й елемент (3-й рік – 50 тис грн), 3-й елемент (3-й рік – 150 тис грн 4-й рік – 150 тис грн), 4-й елемент (5-й рік – 200 тис грн, 6-й рік – 200 тис грн 7-й рік – 50 тис грн). Нормативний термін дії охоронного документа з моменту декларування ідеї - 25 років. Дисконтна ставка - 18%.

4. На підставі техніко-економічних показників зробити висновок про доцільність впровадження інженерного рішення, що передбачає: збільшення річної виробничої потужності на 12%, збільшення чисельності основного виробничого персоналу на 6%, подорожчання вартості устаткування на 3,6%, збільшення вартості оборотних коштів на 2,5% зниження собівартості одиниці продукції на 7,5%.

Дані діючого виробництва:

- 1) обсяг виробництва - 192 тис. од;
- 2) ціна одиниці продукції - 540 грн.;
- 3) вартість основних виробничих фондів-36 млн грн., у т.ч. основного обладнання - 16,2 млн грн.;
- 4) вартість оборотних коштів - 33,869 млн грн.;
- 5) середньооблікова чисельність працюючих - 125 осіб., у т.ч. основного виробничого персоналу - 80 осіб.
- 6) собівартість продукції - 420 грн./од.

Виробництво працює за 4-бригадним графіком. Ефективний фонд робочого часу працюючих у безперервному виробництві та за 5-денним робочим тижнем приймається 1928 і 1853 час. відповідно.

Варіант 21

1. Підприємство планує продати ліцензію на виготовлення нової продукції за наступними обсягами виробництва: 1-й рік -12,5 тис. од., 2-й рік -15,6 тис. од., 3-й рік -13,8 тис. од., 4-й рік – 13,0 тис. од. Ціна одиниці продукції по роках складе 6600 грн., 6700 грн., 6800 грн. та 6900 грн. відповідно. Визначити можливу вартість ліцензії, якщо ставка роялті складе 20% від обсягу реалізованої продукції. Дисконтна ставка – в 1-й та 2-й роки -13%, в 3-й та 4-й роки - 15%.

2. Визначити вартість товарного знаку продукції, якщо маркетингове дослідження показало, що за станом на дату оцінки відпускна ціна 1 од. продукції на 15 грн. перевищує відпускну ціну продукції конкурента. При цьому кожна продукція відповідає стандартам якості. Ставка ПДВ -20%, ставка податку на прибуток - 18%. Коефіцієнт капіталізації - 27%. Фізичний обсяг продажу продукції за рік під цим товарним знаком складає 1,2 млн од.

3. Визначити ціну об'єкта промислової власності, що не має прототипу на момент продажу і складається з 4-х структурних елементів, витрати на які склали: 1-й елемент (1-й рік – 80 тис грн, 3-й рік – 90 тис грн), 2-й елемент (3-й рік – 40 тис грн.), 3-й елемент (3-й рік – 60 тис грн, 4-й рік – 60 тис грн.), 4-й елемент (5-й рік – 130 тис грн, 6-й рік – 80 тис грн 7-й рік – 45 тис грн). Нормативний термін дії охоронного документа з моменту декларування ідеї - 20 років. Дисконтна ставка - 28%.

4. На підставі техніко-економічних показників зробити висновок про доцільність впровадження інженерного рішення, що передбачає: збільшення річної виробничої потужності на 5%, зниження вартості устаткування на 4%, збільшення вартості оборотних коштів на 7%, зниження собівартості одиниці продукції на 4,5%, зниження чисельності основних робітників на 12%.

Дані діючого виробництва:

- 1) обсяг виробництва - 96 тис. од;
- 2) ціна одиниці продукції - 2480 грн.;
- 3) вартість основних виробничих фондів-72 млн грн., у т.ч. основного обладнання - 32,4 млн грн. ;
- 4) вартість оборотних коштів - 70,963 млн грн.;
- 5) середньооблікова чисельність працюючих - 250 осіб., у т.ч. основного виробничого персоналу - 150 осіб.
- 6) собівартість продукції - 1920 грн / од.

Виробництво працює за 4-бригадним графіком. Ефективний фонд робочого часу працюючих у безперервному виробництві та за 5-денним робочим тижнем приймається 1928 і 1853 час. відповідно.

Варіант 22

1. Підприємство планує продати ліцензію на виготовлення нової продукції за наступними обсягами виробництва: 1-й рік -12,1 тис. од., 2-й рік -12,2 тис. од., 3-й рік -12,4 тис. од., 4-й рік – 12,5 тис. од. Ціна одиниці продукції по роках складе 5,5 тис грн., 5,6 тис грн., 5,8 тис грн. та 5,8 тис грн. відповідно. Визначити можливу вартість ліцензії, якщо ставка роялті складе 25% від обсягу реалізованої продукції. Ставка дисконтування – в 1-й та 2-й роки -17%, в 3-й та 4-й роки - 15%.

2. Визначити вартість товарного знаку продукції, якщо маркетингове дослідження показало, що за станом на дату оцінки відпускна ціна 1 од. продукції на 3,4 грн. перевищує відпускну ціну продукції конкурента. При цьому кожна продукція відповідає стандартам якості. Ставка ПДВ -20%, ставка податку на прибуток - 18%. Коефіцієнт капіталізації - 26%. Фізичний обсяг продажу продукції за рік під цим товарним знаком складає 750000 од.

3. Визначити ціну об'єкта промислової власності, що не має прототипу на момент продажу і складається з 4-х структурних елементів, витрати на які склали: 1-й елемент (1-й рік – 12 тис грн, 2-й рік – 14 тис грн), 2-й елемент (3-й рік – 14 тис грн), 3-й елемент (3-й рік – 12 тис грн 4-й рік – 12 тис грн), 4-й елемент (5-й рік – 48 тис грн, 6-й рік – 87 тис грн 7-й рік – 10 тис грн). Нормативний термін дії охоронного документа з моменту декларування ідеї - 20 років. Дисконтна ставка - 19%.

4. На підставі техніко-економічних показників зробити висновок про доцільність впровадження інженерного рішення, що передбачає: збільшення річної виробничої потужності на 8 %, скорочення чисельності основного виробничого персоналу на 5%, подорожчання вартості устаткування на 10%, зменшення вартості оборотних коштів на 1%, зниження собівартості одиниці продукції на 5%.

Дані діючого виробництва:

- 1) обсяг виробництва - 120000 од;
- 2) ціна одиниці продукції - 1200 грн.;
- 3) вартість основних виробничих фондів-62 млн грн., у т.ч. основного устаткування - 27,9 млн грн.
- 4) вартість оборотних коштів - 45,36 млн грн.;
- 5) середньооблікова чисельність працюючих - 198 осіб., у т.ч. основного виробничого персоналу - 80 осіб.
- 6) собівартість продукції - 900 грн / од.

Виробництво працює за 4-бригадним графіком. Ефективний фонд робочого часу працюючих у безперервному виробництві та за 5-денним робочим тижнем приймається 1928 і 1853 час. відповідно.

Варіант 23

1. Підприємство планує продати ліцензію на виготовлення нової продукції за наступними обсягами виробництва: 1-й рік -2,5 тис. од., 2-й рік -3,2 тис. од., 3-й рік -4,7 тис. од., 4-й рік – 5,3 тис. од. Ціна одиниці продукції по роках складе 12850 грн., 12960 грн., 13255 грн. та 14245 грн. відповідно. Визначити можливу вартість ліцензії, якщо ставка роялті складе 25% від обсягу реалізованої продукції. Ставка дисконтування – в 1-й та 2-й роки -18%, в 3-й та 4-й роки - 15%.

2. Визначити вартість товарного знаку продукції, якщо маркетингове дослідження показало, що за станом на дату оцінки відпускна ціна 1 од. продукції на 7,3 грн. перевищує відпускну ціну продукції конкурента. При цьому кожна продукція відповідає стандартам якості. Ставка ПДВ -20%, ставка податку на прибуток - 18%. Коефіцієнт капіталізації - 30%. Фізичний обсяг продажу продукції за рік під цим товарним знаком складає 560 тис од.

3. Визначити ціну об'єкта промислової власності, що не має прототипу на момент продажу і складається з 4-х структурних елементів, витрати на які склали: 1-й елемент (1-й рік – 53 тис грн, 2-й рік – 43 тис грн), 2-й елемент (3-й рік – 76 тис грн), 3-й елемент (3-й рік – 23 тис грн 4-й рік – 45 тис грн), 4-й елемент (5-й рік – 34 тис грн, 6-й рік – 39 тис грн 7-й рік – 91 тис грн). Нормативний термін дії охоронного документа з моменту декларування ідеї - 20 років. Дисконтна ставка - 28%.

4. На підставі техніко-економічних показників зробити висновок про доцільність впровадження інженерного рішення, що передбачає: збільшення річної виробничої потужності на 10 %, скорочення чисельності основного виробничого персоналу на 7,5 %, збільшення вартості оборотних коштів на 5 %, збільшення вартості устаткування на 8,5%, зниження собівартості одиниці продукції на 4%.

Дані діючого виробництва:

- 1) обсяг виробництва - 60 тис. од;
- 2) ціна одиниці продукції - 460 грн.;
- 3) вартість основних виробничих фондів-8,4 млн грн., у т.ч. основного устаткування - 3,78 млн грн.;
- 4) вартість оборотних коштів - 8,19 млн грн.;
- 5) середньооблікова чисельність працюючих - 120 осіб., у т.ч. основного виробничого персоналу - 80 осіб.
- 6) собівартість продукції - 375 грн / од.

Виробництво працює за 4-бригадним графіком. Ефективний фонд робочого часу працюючих у безперервному виробництві та за 5-денним робочим тижнем приймається 1928 і 1853 час. відповідно.

Варіант 24

1. Підприємство планує продати ліцензію на виготовлення нової продукції за наступними обсягами виробництва: 1-й рік -35 тис. од., 2-й рік -40 тис. од., 3-й рік -38 тис. од., 4-й рік -30 тис. од. Ціна одиниці продукції по роках складе 220 грн., 240 грн., 250 грн. та 270 грн. відповідно. Визначити можливу вартість ліцензії, якщо ставка роялті складе 23% від обсягу реалізованої продукції. Дисконтна ставка – в 1-й та 2-й роки -18%, в 3-й та 4-й роки - 15%.

2. Визначити вартість товарного знаку продукції, якщо маркетингове дослідження показало, що за станом на дату оцінки відпускна ціна 1 од. продукції на 22 грн. перевищує відпускну ціну продукції конкурента. При цьому кожна продукція відповідає стандартам якості. Ставка ПДВ -20%, ставка податку на прибуток - 18%. Коефіцієнт капіталізації - 28%. Фізичний обсяг продажу продукції за рік під цим товарним знаком складає 460 тис од.

3. Визначити ціну об'єкта промислової власності, що не має прототипу на момент продажу і складається з 4-х структурних елементів, витрати на які склали: 1-й елемент (1-й рік – 25 тис грн, 2-й рік – 16 тис грн), 2-й елемент (3-й рік – 24 тис грн), 3-й елемент (3-й рік – 18 тис грн 4-й рік – 17 тис грн), 4-й елемент (5-й рік – 34 тис грн, 6-й рік – 67 тис грн 7-й рік – 98 тис грн). Нормативний термін дії охоронного документа з моменту декларування ідеї - 20 років. Дисконтна ставка - 28%.

4. На підставі техніко-економічних показників зробити висновок про доцільність впровадження інженерного рішення, що передбачає: збільшення річної виробничої потужності на 4 %, подорожчання вартості устаткування на 15%, зменшення вартості оборотних коштів на 4%, зниження собівартості одиниці продукції на 4%, зменшення чисельності персоналу на 7%.

Дані діючого виробництва:

- 1) обсяг виробництва - 110 тис. од;
- 2) ціна одиниці продукції - 1000 грн.;
- 3) вартість основних виробничих фондів - 40 млн грн., у т.ч. основного устаткування - 18 млн грн.;
- 4) вартість оборотних коштів -30,8 млн грн.;
- 5) середньооблікова чисельність працюючих - 330 осіб., у т.ч. основного виробничого персоналу - 220 осіб.
- 6) собівартість продукції - 800 грн / од.

Виробництво працює за 4-бригадним графіком. Ефективний фонд робочого часу працюючих у безперервному виробництві та за 5-денним робочим тижнем приймається 1928 і 1853 час. відповідно.

Варіант 25

1. Підприємство планує продати ліцензію на виготовлення нової продукції за наступними обсягами виробництва: 1-й рік -56 тис. од., 2-й рік -76 тис. од., 3-й рік -87 тис. од., 4-й рік – 98 тис. од. Ціна одиниці продукції по роках складе 60 грн., 65 грн., 70 грн. та 87 грн. відповідно. Визначити можливу вартість ліцензії, якщо ставка роялті складе 25% від обсягу реалізованої продукції. Дисконтна ставка – в 1-й та 2-й роки -18%, в 3-й та 4-й роки - 25%.

2. Визначити вартість товарного знаку продукції, якщо маркетингове дослідження показало, що за станом на дату оцінки відпускна ціна 1 од. продукції на 3,5 грн. перевищує відпускну ціну продукції конкурента. При цьому кожна продукція відповідає стандартам якості. Ставка ПДВ -20%, ставка податку на прибуток - 18%. Коефіцієнт капіталізації - 26%. Фізичний обсяг продажу продукції за рік під цим товарним знаком складає 1,4 млн од.

3. Визначити ціну об'єкта промислової власності, що не має прототипу на момент продажу і складається з 4-х структурних елементів, витрати на які склали: 1-й елемент (1-й рік – 56 тис грн, 2-й рік – 76 тис грн), 2-й елемент (3-й рік – 25 тис грн), 3-й елемент (3-й рік – 54 тис грн 4-й рік – 23 тис грн), 4-й елемент (5-й рік – 47 тис грн, 6-й рік – 87 тис грн 7-й рік – 43 тис грн). Нормативний термін дії охоронного документа з моменту декларування ідеї - 20 років. Дисконтна ставка - 30%.

4. На підставі техніко-економічних показників дати висновок про доцільність впровадження інженерного рішення, що передбачає: збільшення річної виробничої потужності на 20 %, скороченні чисельності основних робітників на 40%, подорожчання вартості устаткування на 5%, збільшення вартості оборотних коштів на 2%, зниження собівартості одиниці продукції на 3%

Дані діючого виробництва:

- 1) обсяг виробництва - 5000 од;
- 2) ціна одиниці продукції - 2500 грн.;
- 3) вартість основних виробничих фондів-5 млн грн., у т.ч. основного устаткування 3 млн грн.
- 4) вартість оборотних коштів - 5,6 млн грн.;
- 5) середньооблікова чисельність працюючих - 220 осіб., у т.ч. основного виробничого персоналу - 120 осіб.
- 6) собівартість продукції - 2000 грн / од.

Виробництво працює за 4-бригадним графіком. Ефективний фонд робочого часу працюючих у безперервному виробництві та за 5-денним робочим тижнем приймається 1928 і 1853 час. відповідно.

Навчальне видання

«Економіка та організація інноваційної діяльності»

**МЕТОДИЧНІ ВКАЗІВКИ
до виконання контрольної роботи № 2**

(для здобувачів першого (бакалаврського) рівня вищої освіти спеціальності С1 «Економіка та міжнародні економічні відносини»)

(Електронне видання)

Укладачі:

Серебряк Ксенія Ігорівна
Маслош Ольга Володимирівна

Підписано до друку _____
Формат 60x84¹/₁₆. Папір типограф. Гарнітура Times.
Друк офсетний. Умов. друк. арк. №. Облік. вид. арк. _____.
Тираж ____ екз. Вид. № _____. Замов. № _____. Ціна договірна.

Видавництво Східноукраїнського національного університету
імені Володимира Даля

Адреса видавництва: вул. Іоанна Павла II, 17
Тел.+38(050)218 04 78, факс (06452) 4 03 42
e-mail: vidavnictvoSNU.ua@gmail.com